

Kundenzufriedenheit dank Prozessoptimierung

Langjährige Tradition und Erfahrung, klare Kernkompetenzen, Stabilität, qualifiziertes Wachstum, eine ausgezeichnete Infrastruktur, leistungsorientierte, motivierte Mitarbeitende mit hohem Dienstleistungs- und Qualitätsdenken, aber auch dem Willen, in einem härteren Markt erfolgreich zu sein und die Leaderposition weiter auszubauen, zeichnen unsere international tätige Auftraggeberin aus. Als

Head of Business Solutions (m/w)

sind Sie das Schwungrad, das im Bereich Verbrauchsgüter die Neuausrichtung „individuelle, modernste Dienstleistungslösungen“ mit überdurchschnittlichem Engagement, Begeisterung und Freude in ein praxispasstes Konzept ausfeilt, selbstständig umsetzt, in- und externe Partner begeistert, anspornt und mitreisst. Im Mittelpunkt aller Anstrengungen stehen die strategische Beschaffungspartnerschaft bei bestehenden und neuen Kunden sowie die gezielte Ausschöpfung des grossen Marktpotenzials.

Für diese unternehmerisch wichtige Funktion im Projekt- und Prozessmanagement bringen Sie folgende Voraussetzungen mit:

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung, mit fundierter Weiterbildung z. B. im Verkauf, Marketing, in der Betriebswirtschaft, Logistik oder adäquat
- Praxiserfahrung und Leistungsausweise, die es Ihnen ermöglichen, bei Auftraggebern anhand von Analysen der gesamten Bewirtschaftungskette Kostensenkungspotenziale zu realisieren, Markttrends vorauszusehen und Lösungen zu formulieren, diese erfolgreich umzusetzen und Geschäftsbeziehungen weiterzuentwickeln
- Gute Kommunikationsfähigkeiten, ganzheitlich vernetztes Denken, Belastbarkeit und Durchsetzungsvermögen

Einem echten Teamplayer bietet diese Unternehmensgruppe nicht nur ein äusserst selbstständiges Betätigungsfeld, sondern auch Entfaltungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Gerne erwarten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Ihre Kontaktperson: Daniel Gretler, daniel.gretler@persador.ch